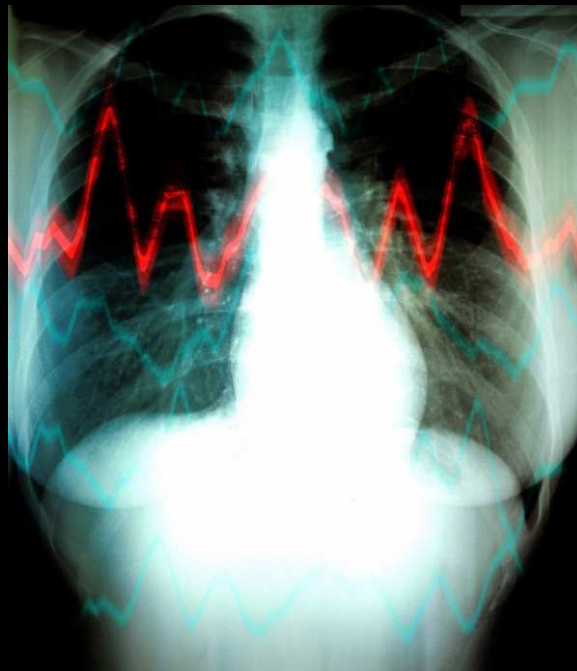


# cgce

## scanner



Decisiones empresariales con conocimiento

*“ La inteligencia consiste no sólo en el conocimiento, sino también en la destreza de aplicar los conocimientos en la práctica”*

*(Aristóteles)*

## un cliente satisfecho: COEPA (Confederación de Empresarios de la Provincia de Alicante)

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |                                                                               |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------|
| <b>TÍTULO DEL CASO</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |                    | Evaluación de consultoras – Proyecto Tritón                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |                                                                               |
| <b>Empresa Consultora</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                  | CGCE (www.cgce.es) | <b>Empresa Cliente</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                | Confederación de Empresarios de la Provincia de Alicante COEPA (www.coepe.es) |
| <b>Categoría</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                           | Gestión            | <b>Fecha</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                               |
| <b>SITUACIÓN INICIAL</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |                    | <b>RESULTADO FINAL</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                               |
| <p>COEPA necesitaba seleccionar un proveedor para el desarrollo de su nueva web, en base a dos objetivos:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Criterios objetivos e independientes</b></li> <li>- Minimizar los <b>costes</b> del proceso de selección</li> </ul>                                              |                    | <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Agilidad</b> en la toma de decisión (30 días)</li> <li>- <b>Transparencia</b> en el proceso</li> <li>- No soportó <b>ningún coste</b> en el proyecto</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |                                                                               |
| <b>SOLUCIÓN PROPUESTA</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |                    | <b>DESARROLLO DEL PROYECTO</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                               |
| <p>Externalizar la <b>búsqueda de potenciales</b> proveedores y desarrollar un proceso de <b>evaluación de candidatos</b> por el CGCE</p>                                                                                                                                                                                  |                    | <p>El proceso se ha desarrollado en las siguientes etapas:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Elaboración de las <b>bases</b> del concurso, según los requerimientos del cliente</li> <li>- <b>Comunicación</b> de la convocatoria: <u>Mailing</u> a los socios del CGCE y socios de Terciario Avanzado (144 impactos)</li> <li>- Recogida de <b>ofertas</b>. Candidatos interesados: 11. Candidatos finalmente presentados: 7</li> <li>- <b>Análisis y evaluación</b> de ofertas</li> <li>- Presentación de <b>informe final</b> y toma de decisión por cliente</li> </ul> |                                                                               |
| <b>RELACIÓN CON EL CLIENTE</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |                                                                               |
| <p>La relación con el cliente ha sido muy fluida en todo momento, con comunicación constante sobre los resultados de cada una de las fases. La satisfacción de COEPA con este nuevo modelo de selección es absoluta, planteándose incluso la posibilidad de repetir el modelo ante necesidades de servicios similares.</p> |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |                                                                               |

## qué es cgce scanner

una solución **independiente**

dirigido a Asociaciones Empresariales, Administraciones Públicas o Empresas

para procesos de **búsqueda y evaluación** de proveedores de consultoría



## ¿necesito cgce scanner?: el test de las 3 preguntas

### (1) Soy

- ¿una asociación empresarial?
- ¿parte de la Administración Pública?
- ¿una empresa que necesita externalizar?

Si has contestado **SÍ** a alguna de las anteriores, continua

### (2) Necesito contratar

- servicios de marketing y comunicación
- servicios de consultoría informática: web, software, mantenimiento
- asesoramiento en RRHH, organización o estrategia
- servicios de asesoramiento legal o financiero
- servicios de mejora de procesos en fábricas u organizaciones

(3) Aunque tengo un proveedor, me gustaría conocer qué otras alternativas hay en el mercado

Si has contestado **SÍ** a alguna de las anteriores,  
**NECESITAS cgce scanner**

## beneficios para el cliente

# Ahorrar costes

El principal beneficio consiste en el ahorro de costes durante el proceso, ya que el cliente **ahorra entre 40 y 60 horas** de una persona en procesos de selección complejos.

Este ahorro se produce gracias a:

Ahorro de tiempo en búsqueda de información y evaluación de candidatos

Agilidad de trámites, gracias a la simplificación del proceso a una decisión.

Reducción del tiempo de resolución

# Mejorar la transparencia

## así funciona cgce scanner



Diseño  
concurso

Recogida  
ofertas

Evaluac  
ión

Informe  
final

El primer paso es definir el grupo de candidatos para el concurso y diseñar las bases del mismo. Para ello, mantenemos varias **reuniones con el cliente**, hasta obtener la mejor oferta a su necesidad

El CGCE se encarga de lanzar la convocatoria, recoger las ofertas y evaluarlas de acuerdo a los criterios definidos

Por último, entregamos un **informe final**, en el que se analizan los puntos fuertes y riesgos detectados en cada candidato

Así el cliente puede **DECIDIR CON CONOCIMIENTO**

## el resultado de cgce scanner:

### INFORME FINAL PROYECTO

#### Necesidad del cliente

*Se describen aquí las necesidades del cliente.*

#### Desarrollo del proceso

*El proceso se ha desarrollado en las siguientes etapas:*

- *Elaboración de las bases del concurso, según los requerimientos del cliente*
- *Comunicación de la convocatoria.*
- *Candidatos interesados.*
- *Candidatos finalmente presentados.*

#### Resultado final

*Se han evaluado la documentación presentada por las X empresas, en base a los criterios de Capacidad Técnica y experiencia, Oferta Técnica y Oferta Económica.*

*La valoración obtenida por las empresas es la siguiente*

| Empresa            | Total | Cap. Técnica | Oferta Técnica | Oferta Econom. |
|--------------------|-------|--------------|----------------|----------------|
| <i>Ponderación</i> | 100   | 30           | 30             | 40             |
|                    |       |              |                |                |
|                    |       |              |                |                |
|                    |       |              |                |                |
|                    |       |              |                |                |
|                    |       |              |                |                |
|                    |       |              |                |                |
|                    |       |              |                |                |

Y para cada empresa finalista, se entrega una **ficha individual**

junto con toda la **documentación** de oferta técnica y económica aportada por el candidato



| Nombre Empresa | Total          | Cap. | Of. Tec | Of. Ec |
|----------------|----------------|------|---------|--------|
| Puntos Fuertes | Puntos Débiles |      |         |        |

Capacidad Técnica

Oferta técnica

Oferta económica

## por qué contratar cgce scanner

El coste del proceso lo asume el consultor seleccionado para llevar a cabo el servicio ofertado

- En proyectos menores de 6.000 euros, se cobrará un 10% del valor total del mismo.
- En proyectos que oscilen entre 6.000 y 10.000 euros, el coste del servicio será del 7%.
- En proyectos mayores de 10.000 euros, se cobrará un 5%.

En cualquier caso, el CGCE no asumirá proyectos menores de 3000 euros.

En caso de no ser socio del CGCE, el cliente abonará un 2% del importe del proyecto

para saber más



[www.cgce.es](http://www.cgce.es)

facebook



info@cgce.es



965 457 739